



*France
Water
Team*



Accompagnement personnalisé des membres
France Water Team sur WEFTEC 2018
Nouvelle Orléans, Etats-Unis



CONTACT DU PÔLE: EMILIE FILLOL
FONCTION : CHARGÉE DE MISSION INTERNATIONALE

VOTRE CONTACT BUSINESS FRANCE : JUSTINE ESCOURROU
FILIERE INDUSTRIES & CLEANTECH

Fiche Engagement de participation

Salon WEFTEC 2018

Du 29 septembre au 03 octobre 2018

A la Nouvelle-Orléans, Etats-Unis

A retourner à votre contact : [Emilie FILLOL international@aquavalley.com](mailto:Emilie.FILLOL@aquavalley.com)

Réponse avant le 1^{er} septembre 2018



Je soussigné(e) (Nom, prénom) :

Fonction :

agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

Bénéficiaire :

Raison sociale

Responsable de la structure : (NOM, Prénom) :

Responsable du dossier (NOM, Prénom) :

Courriel du responsable du dossier :

Adresse :

.....

Téléphone :

Entité facturée (si différente) :

Raison sociale :

Adresse de facturation :

Courriel facturation :

N° de SIRET :

NAF :

N° TVA :

Fiche Engagement de participation

Salon WEFTEC 2018

Du 01 au 03 octobre 2018

A la Nouvelle-Orléans, Etats-Unis

A retourner à votre contact : [Emilie FILLOL international@aquavalley.com](mailto:Emilie.FILLOL@aquavalley.com)

Réponse avant le 1^{er} septembre 2018

Je m'engage à participer au salon WEFTEC du 29 septembre au 03 octobre 2018 à la Nouvelle-Orléans, Etats-Unis

Programme : Délégation France Water Team*

- Cadrage marché US
- Parcours de l'exposant sur le salon opéré par Business France
Détails à partir de la page 4
- Séminaire networking France / USA (à partir de 5 entreprises inscrites)

En option :

- Participation les 26 et 27 septembre 2018 à l'événement de notre cluster partenaire AccelerateH2O : le Forum « InvestH2O » à Houston, Texas, sur le thème "Resilience: Water Technologies, Innovative Practices, and Alternative Investments"
▶ La tarification est en cours d'examen et fera l'objet très prochainement d'une diffusion complémentaire

* Les billets d'avion, hôtels, repas et la logistique sur place seront à la charge de l'entreprise.

	Description	Montant HT	TVA (20%)	Montant TTC
<input type="checkbox"/> Tarif adhérent Précisez la structure : <input type="checkbox"/> AQUA-VALLEY <input type="checkbox"/> DREAM <input type="checkbox"/> HYDREOS <input type="checkbox"/> ECO-ORIGIN <input type="checkbox"/> EA ECOENTREPRISES <input type="checkbox"/> CLUSTER EAUX MILIEUX et SOLS	Délégation France Water Team	1300 €	260 €	1560 €TTC

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation. Règlement à réception de la facture.

*Selon les disponibilités.

Merci de retourner cette fiche d'engagement dûment complétée et accompagnée de votre règlement :

- Par chèque à l'ordre de Pôle Aqua-Valley
- Par virement :

Société Générale, 11/13 Boulevard Sarraill CS 29006 34061 MONTPELLIER CEDEX 2
Nom du titulaire : Association Pôle Aqua-Valley RIB 30003 01430 00037276900 51
IBAN : FR76 3000 3014 3000 0372 7690 051 Code SWIFT/BIC : SOGEFRPP

Fait à, le

Cachet de l'entreprise et signature

- Contexte et objectifs
- Votre parcours avec Business France
- Plan d'action
- Profils de l'équipe projet

France Water Team, son offre, ses membres, sa marque, ses atouts

- ▶ « **France Water Team** » est une marque internationale constituée des 3 pôles de compétitivité de l'eau avec Aqua-Valley, DREAM et HYDREOS et de plusieurs clusters régionaux : EA éco-entreprises, Eaux-Milieus-Sols, Eco-Origin.
- ▶ France Water Team fédère un réseau de plus de 650 adhérents (grandes entreprises, ETI, PME/TPE, organismes de recherche et de formation, associations) au niveau national. Leurs compétences et savoir-faire couvrent la totalité des métiers et du cycle de l'eau.
- ▶ France Water Team a vocation à promouvoir l'ensemble des filières du secteur de l'eau, et notamment à permettre l'essor des TPE et PME-PMI en vue de contribuer, au travers par exemple de la mise en œuvre d'actions collectives, de l'animation des réseaux d'acteurs et de la mutualisation des moyens, au développement économique régional et de créer ainsi des emplois pérennes dans le périmètre des Pôles et clusters membres.
- ▶ Le réseau France Water Team accompagne ainsi ses adhérents sur les sujets de développement de marchés, d'innovation, de la consolidation des compétences, de partenariats et d'internationalisation.

Son projet

- ▶ **Le réseau France Water Team** souhaite accompagner une délégation d'entreprises sur WEFTEC 2018, salon de référence de la qualité de l'eau en Amérique du Nord, qui se déroulera du 1^{er} au 3 octobre à la Nouvelle Orléans, Louisiane.

Dans ce contexte, France Water Team souhaite s'appuyer sur les services de Business France Amérique du Nord pour :

- Proposer un accompagnement personnalisé de ses membres ayant décidé de participer au salon WEFTEC
 - Accompagnement qui consiste à réaliser un parcours de l'exposant
- ▶ Profils de clients/partenaires à définir avec chacun des membres du réseau France Water Team souhaitant souscrire à un parcours de l'exposant dans le cadre de leur participation au salon WEFTEC 2018 :
 - Entreprises du secteur de l'eau

Votre parcours avec Business France aux Etats-Unis

- ▶ Business France vous propose de réaliser une **démarche en 2 phases** sur le marché américain dont les objectifs seront en priorité :
- D'accompagner les membres du réseau France Water Team de façon individuelle et personnalisée, dans le cadre de leur participation au salon WEFTEC 2018
 - D'identifier et de contacter des prospects locaux du secteur de l'eau, dont le profil aura été défini ensemble en amont
 - De présenter ces entreprises françaises aux acteurs locaux du secteur de l'eau, en vue de générer des courants d'affaire

Phase 1

Cadrage de la démarche : Conseils d'approche, cadrage et adaptation des outils de communication

- **Réunion préparatoire** en visioconférence avec les interlocuteurs Business France à l'étranger : validation du positionnement et du potentiel, premiers conseils sur l'approche du marché
- **Réunion de lancement de la prestation**, validation des étapes et du calendrier
- Transmission du **guide des affaires Etats-Unis**
- **Signature** du bon de commande

Validation de poursuite de la démarche

Phase 2

Parcours de l'exposant

- **Identification de 10 à 15 exposants présents** sur le salon WEFTEC et présentant un potentiel pour chacune des entreprises du réseau France Water Team
- Un **emailing informatif** afin de prévenir les entreprises ciblées de la venue des membres France Water Team en amont du salon WEFTEC
- Un **livrable reprenant le parcours** pour ces rencontres ainsi qu'une fiche entreprise par exposant
- Accompagnement sur une sélection de stands par l'expert sectoriel local (optionnel)
- **Débriefing**

1

Phase 1 – Cadrage de la démarche : conseils d'approche, cadrage et adaptation des outils de communication

VOTRE OBJECTIF : Valider l'adéquation de votre offre au marché afin de sécuriser votre démarche de prospection

Préparation et lancement de la prestation

- Réunion de cadrage avec chaque participant en amont de la réalisation du parcours de l'exposant :
 - Entretien avec le conseiller export du bureau Business France pour définir la cible à adresser en fonction des besoins de chaque entreprise
- Transmission d'informations sur le secteur de l'eau aux Etats-Unis, du guide des affaires du pays
- Briefing sur la pratique des affaires aux Etats-Unis
- Validation du calendrier des différentes étapes

2

Phase 2 – Parcours de l'exposant

VOTRE OBJECTIF : Rencontrer les exposants du salon WEFTEC ayant manifesté un intérêt de principe pour votre offre, et générer des courants d'affaires

Définition du profil des cibles avec l'entreprise

- Sélection de 10 à 15 exposants WEFTEC par le bureau Business France en se basant sur le cahier des charges transmis par chaque entreprise suite à la phase de cadrage détaillé ci-dessus
- Validation de ce ciblage avec l'entreprise

Présentation de l'offre

- Envoi par e-mail de l'offre de chaque entreprise aux contacts identifiés. L'approche peut aussi se faire par téléphone
- Confirmation de la venue de l'entreprise française concernée sur le stand des prospects, lors de WEFTEC
- Combinaison des retours récoltés

Transmission du rapport détaillé

- Remise d'un dossier reprenant les démarches d'approche des exposants WEFTEC par Business France, et comprenant :
 - Le mailing type transmis aux prospects contactés
 - Les fiches de présentation des entreprises approchées
 - Un parcours de l'exposant pour optimiser votre visite du salon WEFTEC

Contacts locaux :

États-Unis

Justine ESCOURROU

Chargée de développement
Environnement & Cleantech

Bureau Business France de Chicago
Tél. : +1 (312) 327 5245
Mail : justine.escourrou@businessfrance.fr



Canada

Mégane BARLET

Chargée de développement
Environnement

Bureau Business France de Montréal
Tél. : +1 (514) 670-3988
Mail : megane.barlet@businessfrance.fr



Xavier RIQUIER

Chef de pôle Energie, Environnement
Et Equipements Industriels

Bureau Business France de Toronto
Tél. : +1 (416) 977-1257 poste 204
Mail : xavier.riquier@businessfrance.fr



